

EVEN VOORSTELLEN NIEUWE LEDEN VAN MKB DUIVEN (2)

ML HYPOTHECAIR EN FINANCIËEL ADVIES MARCEL LETHER



‘Mensen willen inzicht in hun situatie’

Marcel Lether uit Loo heeft zijn zaakjes voor elkaar. Als financieel specialist is hij zelfstandig, maar hij maakt al tien jaar gebruik van de administratieve ondersteuning van Advieskring Westervoort. Hij huurt ook een ruimte in het kantoor van dat bedrijf. Hoewel hij zich ‘niet zo’n ondernemer voelt’, meldde hij zich op advies van Linda Hauwert toch aan als lid van MKB Duiven. Marcel: “Omdat ik er van overtuigd ben dat je als ondernemers veel voor elkaar kunt betekenen.”

Marcel Lether maakte twintig jaar geleden de overstap vanuit de zorgsector, waarin hij werkzaam was als ambulanceverpleegkundige. “Mijn corebusiness is hypotheekadvies en financiële planning. Twee diensten waar behoefte aan is, zeker nu de overheid zich steeds verder terugtrekt en de voorzieningen minder worden. Mensen willen inzicht in hun situatie. Wat gebeurt er bijvoorbeeld bij pensionering, bij overlijden, bij arbeidsongeschiktheid en hoe zit het met mijn hypotheek? Ben ik straks wel ‘aflossingsblij’? Ik inventariseer wensen en doelstellingen en hang daar een passend advies aan.”

‘Mijn ideeën verdienen een breder publiek’

Acamana is een praktijk voor complementaire behandelwijzen, veelal op Chinese leest geschoeid, zoals de bewegingsleer Zhineng Qigong. Natasja Smits is bevoegd daarin les te geven en ze schreef er een (kinder)boek over. Volgens Natasja hebben wereldwijd miljoenen mensen van alle leeftijden baat bij Zhineng Qigong. “Niet iedereen springt op de mountainbike of houdt van yoga of mindfulness. Met Zhineng Qigong maak je met rustige, regelmatige bewegingen het lichaam los en ontspannen. Ook je geest komt tot rust.”

Natasja verdiept zich al twintig jaar in natuurgeneeswijzen en bewegingsleer. De laatste tijd heeft ze het gevoel op een ‘eiland’ bezig te zijn. Haar ideeën verdienen een breder publiek, vindt ze. Daarom werd ze lid van MKB Duiven. “Vitaal blijven staat terecht enorm in de aandacht. Maar vrij onbekend is dat ik daaraan kan bijdragen. Ik kan mensen vaak snel, met een beperkt aantal behandelingen, van hun klachten afhelpen. Dat is toch wat ook iedere ondernemer wil voor zijn personeel?” Daarom: kijk goed welke behandelwijze bij je past.”

ACAMANA NASTASJA SMITS



FONTEIN PERSONEEL WIM FONTEIN



Nette mensen die van aanpakken weten

Een vestiging in Duiven openen om lid te kunnen worden van MKB Duiven, gekker moet het niet worden. Maar Achterhoeker Wim Fontein deed het. Hij ziet potentie in Duiven (“Veel bedrijven en niet zo duur als verderop aan de A12”) maar dan moet hij wel bekend worden. Vandaar het lidmaatschap van MKB Duiven.

Fontein Personeel regelt vooral arbeidsmigranten uit Polen en Slowakije voor de flexmarkt. Daarvoor zijn goede uitzendkrachten uit eigen land volgens Wim Fontein nauwelijks te vinden. “Nederlanders willen een vast contract. Daarom ben ik verder gaan kijken. Ik selecteer streng. Een werkgever wil weten wie er bij hem of haar naar binnenloopt. Dus alleen nette mensen die van aanpakken weten.”

Wim Fontein werkt graag met Polen en Slowaken. “Ze hebben een andere cultuur, staan anders in het leven. Het zijn harde werkers, type no-nonsense, niet zeuren, doen wat er gevraagd wordt.” Wim Fontein hoopt op Duivense ondernemers het een keer willen proberen met deze mensen. “Ik weet zeker dat het een succes wordt.”